



# EMPOWER – 100% digital affärsresa

Kraftpojkarna erbjuder en kraftfull och unik digital plattform för era affärer – **Empower**. Empower möjliggör er att gå från lead till avslutat projekt i ett och samma verktyg, utan att flytta ett enda data.

En helt digital affärsresa inom förnybar energi.



---

## EMPOWER

Snabbhet, effektivitet och hög digitaliseringsgrad är nycklar för att ni ska lyckas på marknaden. Tiden från lead till projekterad och utskickad offert behöver vara kort då kunder förväntar sig snabbare och snabbare respons. Samtidigt behöver era interna processer trimmas för att spara tid och bibehålla effektiviteten.

Kraftpojknas *EMPOWER* är plattformen som ger er verktyg för hela affärsprocessen, från nytt lead till avslutat projekt. Plattformen är byggt unikt för branchen och skapar en sömlös sammankoppling av er försäljningsprocess.

The logo for EMPOWER, featuring the word "EMPOWER" in a bold, green, sans-serif font.

Powered by Kraftpojknarna

# Ett verktyg för er hela affärsprocess

FUNKTIONALITET

## Moduler för hela verksamheten



Affärsmöjligheter / Leads



Materialkalkylator



Offertverktyg



Projekthantering



Ärendehantering



CRM / kundregister



Uppgifter

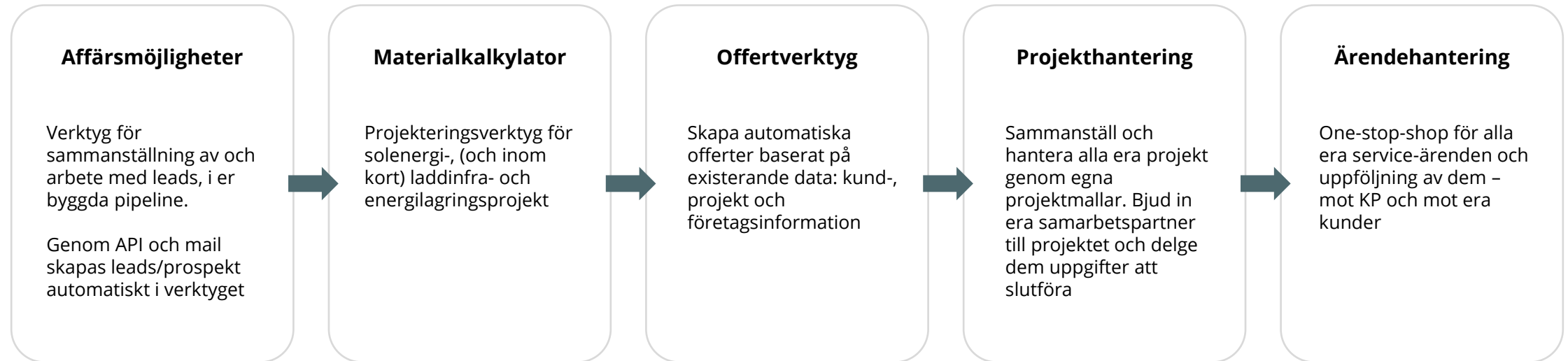


Filhantering



... med mera!

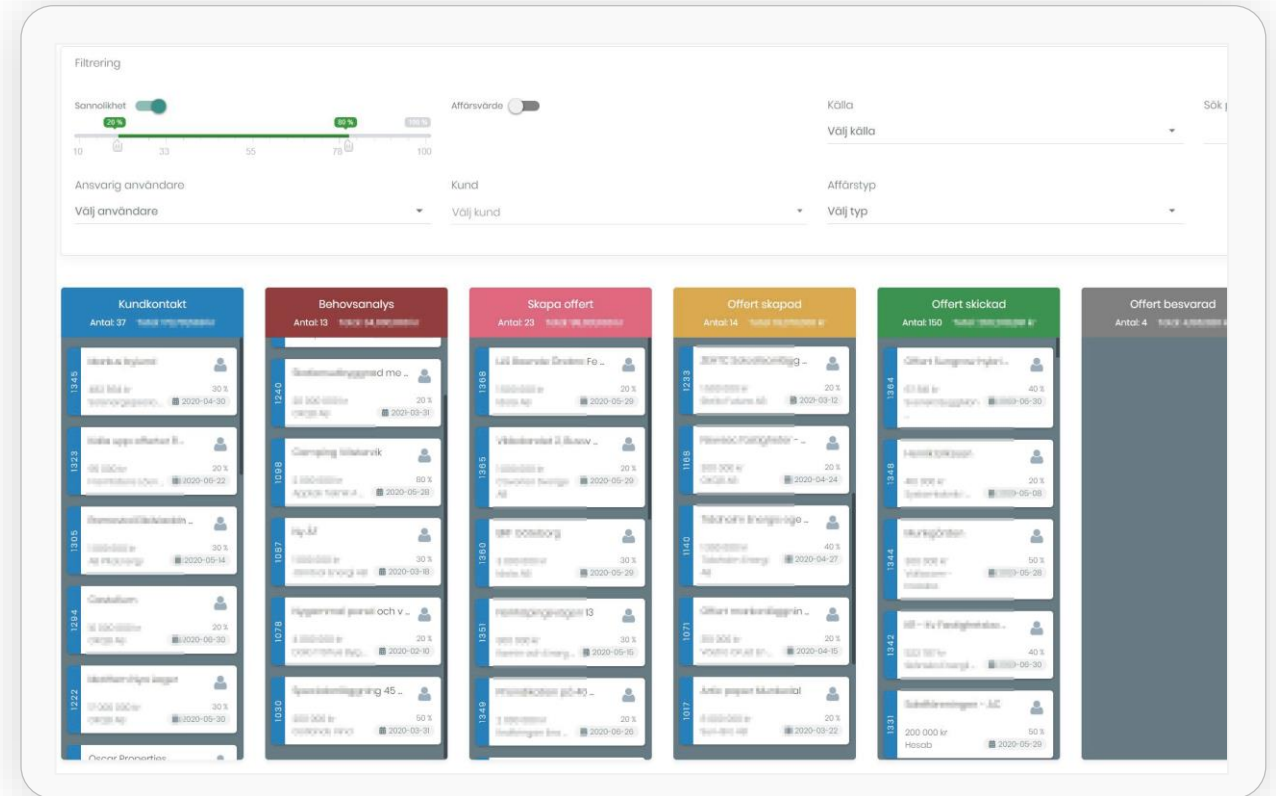
## Er försäljningsprocess digitaliserad i 5 enkla steg



# Affärsmöjligheter

Verktyg för sammanställning av och arbete med leads, i er byggda pipeline. Alla affärsmöjligheter kan klassas med t.ex olika status, affärsvärde, tillhörande kund, sannolikhet, med flera. Varje affärsmöjlighet har en tilldelad användare så ni enkelt kan filtrera individuellt och definiera ägandeskap tydligt. Genom en brygga till er hemsida kan leads/prospekt skapas automatiskt i verktuget.

- Komplet leadhantering, anpassningsbar utifrån era processer
- Få en överblick över er pipeline och filtrera på t.ex. sannolikhet, affärsansvarig och affärstyp
- Knyter samman kund, projektering, offert och beställning



# Materialkalkylator

Materialkalkylatorn är ett materialberäkningsverktyg med inbyggda designregler och hållfasthetsberäkningar så att projekteringar utav en solcellsanläggning är intuitivt, enkelt och snabbt. Baserat på takets storlek, dess parametrar och placeringen i landet beräknas antalet paneler, montagekomponenter och tillbehör automatiskt fram. Information om anläggningen och dess pris beräknas fram automatiskt. Beställningen av solcellsanläggningen görs direkt genom en enkel knapptryckning.

- Materialkalkylatorn är ett verktyg utformat av Kraftpojkarna som hjälper till vid planering och projektering av solcellsanläggningar
- Materialkalkylatorn räknar ut materialåtgång, sammanlagd effekt och ett slutpris som sedan kan sparas som ett pågående projekt eller läggas som en order direkt via vår e-handel
- Gällande design- och hållfasthetskrav tas hänsyn till automatiskt för att säkerställa korrekt projektering

The screenshot displays the 'Sektion 1' interface of the Material Calculator. At the top, it shows '60 Paneler' and '16.2 kW'. The main area features a grid of 60 solar panels arranged in 4 rows and 15 columns. Dimensions are indicated: 15 st. (17.85 m) for the width and 4 st. (8.45 m) for the height. Below the grid, there are controls for zooming and a '1' button. The bottom section is divided into three columns: 'Paneller', 'Förutsättningar', and 'Panelorientering'. Under 'Paneller', it lists 'Jinko 270W Poly (110102)' with specifications: Mått: H 1050 x B 992 x D 40 mm, Effekt: 270 Watt, Spänning: 317 Volt, Celler: 60 st. Under 'Förutsättningar', it shows 'Marginal till takkant' with a value of 0.5, 'Snözon' with a value of 0.5, and 'Snözon 2.0' with a value of 0.5. A 'Taktlutning (0 - 90°)' slider is set to 27. Under 'Panelorientering', there are two radio buttons: 'Stående' (selected) and 'Liggande', and 'Horisontell' (selected) and 'Vertikal'. A 'Karta' button is also visible.

**Kommer snart** - Materialkalkylator för laddinfrastruktur!

# Automatiska offerter

Kraftfullt verktyg för att skapa automatiska offerter baserat på existerande data så som kund-, projekt och företagsinformation. Genom verktygets sammankoppling med Affärsmöjligheter och Materialkalkylatorn behöver i princip ingenting specificeras i offerten, utan all data fylls i automatiskt.

Oändligt många offertmallar kan skapas för att skilja på offerter för t.ex. solenergi och laddinfrastruktur. Mallarnas färger, typsnitt och utformning kan anpassas helt för att linjera med ert företags varumärke.

Offerter skickas i förstahand digitalt via email, direkt från verktyget. Era kunder kan välja att godkänna offerten direkt via webbläsaren, eller skicka in kommentarer vilka visas direkt i plattformen via en notifiering.

Automatiskt, digitalt och användarvänligt - både för er och er kund!

- Automatisk offertdata från lead, materialberäkning, återförsäljarlogin
- Justerbara mallar utifrån er offertstruktur, ert varumärke och projekttyp
- Digital leverans till er kund med stöd för e-signering
- Automatisk produktionsberäkning via datakoppling till PVGIS
- Automatisk ekonomisk beräkning utifrån justerbara parametrar

**Din solcellsekonomi**

Visa kalkyl med:  Investeringsstöd  ROT-avdrag  Utan stöd

## Offert: Solcellsanläggning

76 456 kr  
Total investeringskostnad inkl. moms och ROT-avdrag

5 876 kWh  
Uppskattad årlig solelproduktion

6 213 kr  
Uppskattad årlig besparing (år 1)

**9.7%**  
Genomsnittlig årlig avkastning över livslängd (30 år)

**12 år**  
Återbetalningstid

136 540 kr

578 kWh

**Om oss**

**Sverige tryggaste solcellslieferantör**

# Projekthantering

EMPOWER:s projekthanteringsverktyg kommer komplett med alla funktioner som kan önskas från ett projektverktyg. Sammanställ och hantera alla era projekt genom egna projektmallar. Bjud in era samarbetspartner till projektet och delge dem uppgifter att slutföra.

- Enkel administration av era projekt
- Tidslinjevy, delprojekt & deadlines
- Projektansvariga, notifieringar & kommunikation
- Samarbetspartners

The screenshot displays the EMPOWER project management interface. At the top, it shows the project name "1001 - Vattenfall AB Sales Nordic - Östra Tullgatan 6" and a "Skapad" button. Below this is a table with columns for "Projektledare", "Budget", "Kvar av budget", "Extra kostnader", "Kvar att fakturera", and "Deadline". The table shows a project led by Albin Hasselström with a budget of 0,00 SEK and a deadline of 2018-01-26. Below the table are navigation tabs for "Delprojekt", "Projektanteckningar", "Kundkonversationer", and "Filer". A section titled "Ordermottagning" shows a progress bar and a "Skapad" button. The task list includes "Lägg till uppgift", "Lägg till installatör", "Kontrollera nödvändig information", and "Sätt tidigast utloversdatum".

Projekthantering  
Lobby > Mina projekt > Detaljer

1001 - Vattenfall AB Sales Nordic - Östra Tullgatan 6

Skapad

Projektledare	Budget	Kvar av budget	Extra kostnader	Kvar att fakturera	Deadline
Albin Hasselström	0,00 SEK	0,00 SEK	0,00 kr	0,00 kr	2018-01-26

Delprojekt Projektanteckningar Kundkonversationer Filer

+ Nytt delprojekt

Ordermottagning Startdatum: 2018-01-16 Skapad: 2018-01-11 av AlbinHasselström

Projekttyp: Mottagning av order  
Ordermottagning

Förbrukad tid  
Deadline: 2018-01-16

+ Lägg till uppgift

Lägg till installatör  
Lägg till installatör som samarbetspartner  
Skapad av Albin Hasselström

✓ **Kontrollera nödvändig information**  
Skapad av Albin Hasselström - Färdig 2018-01-11 av Albin Hasselström

✓ **Sätt tidigast utloversdatum**  
DHL-frakt för ca 4 arbetsdagar beroende på var i landet det ska  
Direktfrakt - endast i närområden och Stockholm  
Skapad av Albin Hasselström - Färdig 2018-01-11 av Albin Hasselström

Inför installation startdatum: 2018-01-16 Skapad: 2018-01-11 av AlbinHasselström



